

The background of the entire page is a photograph showing several people in business attire shaking hands in a circle, symbolizing teamwork and agreement. The image is slightly blurred and has a teal overlay in the top right and bottom left corners.

► NEXTPERFORM

DIPLOMADO EN LIDERAZGO

Herramientas prácticas y simples
para generar y liderar
oportunidades de negocios

ACERCA DE NEXTPERFORM

Desde hace más de 20 años nos dedicamos al desarrollo e implementación de estrategias comerciales locales y globales en empresas multinacionales.

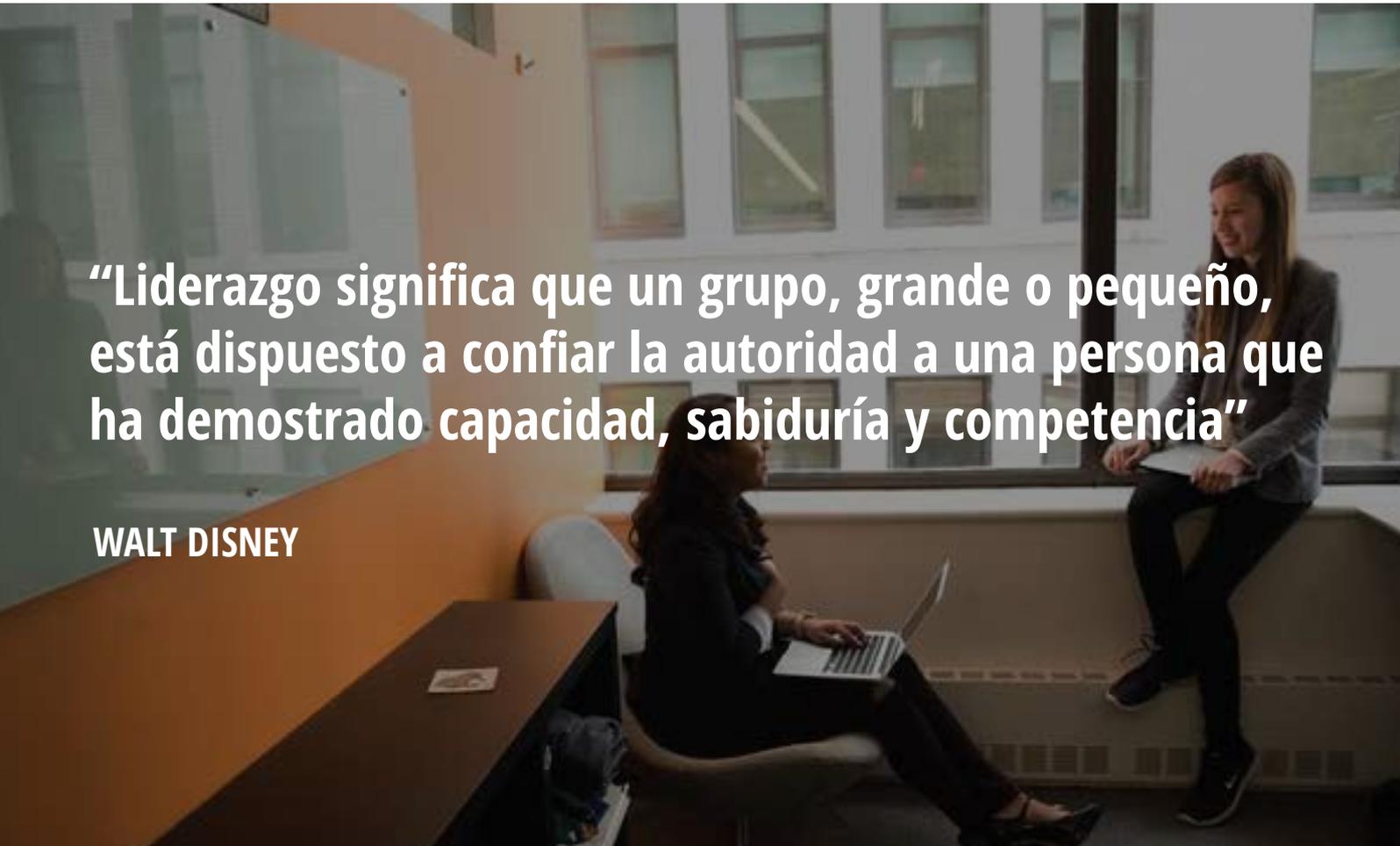
Desde el desarrollo de estrategias que caracterizan a un liderazgo efectivo en Nextperform promovemos la incorporación de las mejores prácticas, en la cultura organizacional de nuestros clientes, para asegurar el crecimiento de sus resultados.

¿POR QUÉ REALIZAR ESTE DIPLOMADO?

Transitamos un contexto actual de cambio que requiere de nuevas habilidades de liderazgo para lograr una gestión exitosa.

Este Diplomado en Liderazgo tiene como objetivo acompañar a nuestros clientes a lograr una mayor performance en su forma de liderar.

El camino de aprendizaje comienza con el entrenamiento de Ventas y continúa con el Diplomado en Liderazgo. Y cualquier rol vinculado al proceso de venta (arquitectos, vendedores, gerentes de proyecto) podrá participar de estos entrenamientos.



“Liderazgo significa que un grupo, grande o pequeño, está dispuesto a confiar la autoridad a una persona que ha demostrado capacidad, sabiduría y competencia”

WALT DISNEY

OBJETIVO DEL PROGRAMA

Nuestro Diplomado en Liderazgo busca acercar herramientas prácticas y simples, sin dejar de lado la excelencia, para que los roles comerciales, preventa, posventa, entre otros, puedan desarrollar un liderazgo efectivo tanto con otros como consigo mismos.

Durante este entrenamiento, cada participante aprenderá los conceptos fundamentales para desarrollar diferentes estrategias de liderazgo, basado en los principios del Coaching Transformacional y la Programación Neurolingüística para poder desempeñarse con éxito en el contexto actual disruptivo y desafiante que se presenta a nivel organizacional.

**Modalidad:**

- 1- Presencial
- 2- Online y Video presencial

**Metodología:**

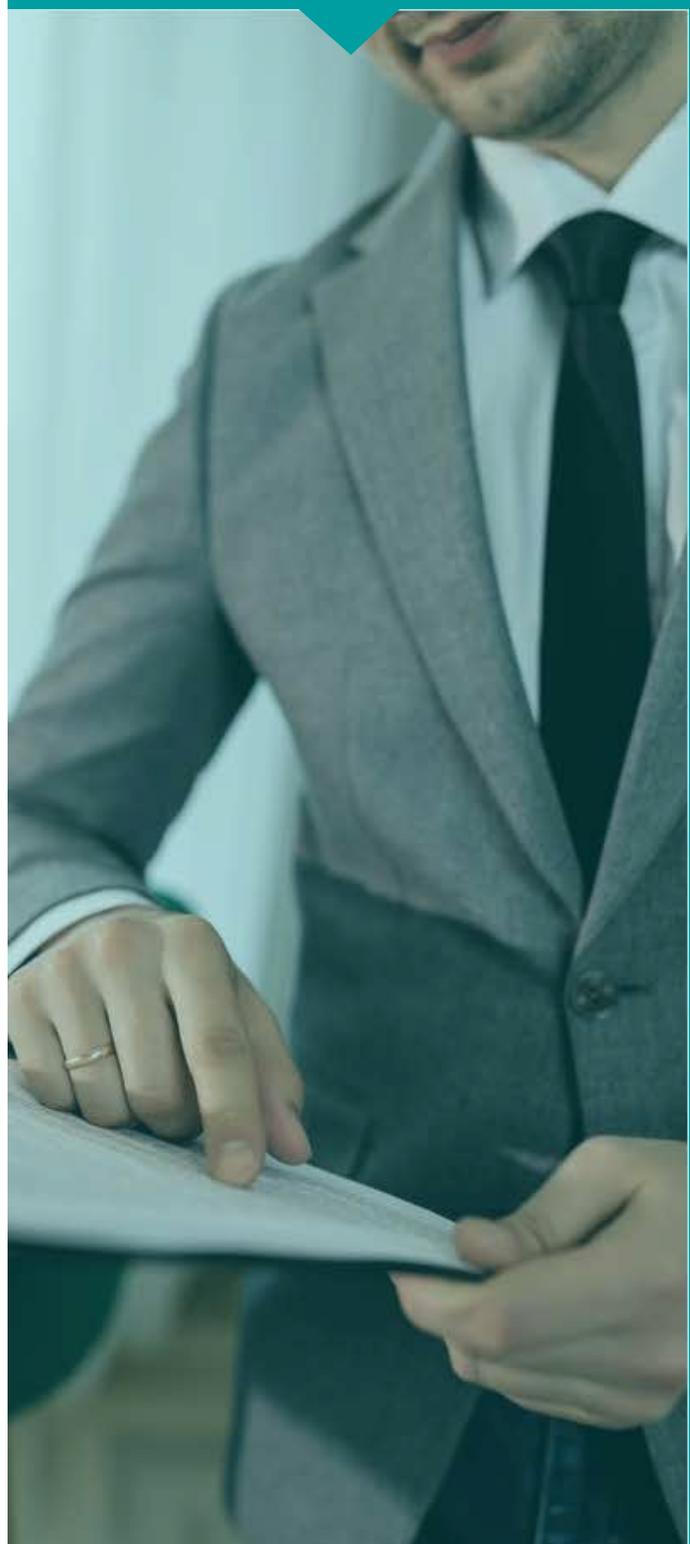
Teoría, prácticas, estudios y método del caso.

**Requisitos para certificar:**

- Completar el 100% de los módulos
- Participación online del 75% de las clases en vivo. Entrega del trabajo práctico final (Estudio de caso integrador)

“Si tus acciones inspiran a otros a soñar más, aprender más, hacer más y ser más, eres un líder”

JOHN QUINCY ADAMS



LOS MÓDULOS Y SUS CONTENIDOS

MÓDULO 1

Autoconocimiento, autoliderazgo y herramientas. Liderando en contextos desafiantes

Concepto de liderazgo. Aptitud y Actitud.
Enfoques de liderazgo.
Disrupción actual. Transformación digital.
Liderazgo exponencial.
Coaching: ser-hacer-tener.
Modelos mentales.
Habilidades emocionales. Gestión de la presión. Competencias lingüísticas: asertividad, escucha comprometida, indagación, técnicas.
Programación neurolinguística: sistemas representacionales (PNL). Rapport.
Diseño de conversaciones difíciles.
Técnicas. Apertura a nuevos paradigmas.
Técnicas de creatividad e innovación.

MÓDULO 3

Liderazgo en entornos virtuales

Herramientas tecnológicas de gestión.
Preparación para la reunión presencial y virtual.
Mejores prácticas en oratoria.
Cómo generar rapport.
Cómo crear presentaciones de alto impacto.
Gestión de reuniones virtuales.

MÓDULO 5

Integración de contenidos

Ejercitación final de estudio de caso. Dinámica individual. Entrega de material con anticipación para su preparación.

MÓDULO 2

Liderazgo de equipos

Características del líder en el contexto actual de cambio.
El equipo orientado a resultados.
Relaciones.
Trabajo en equipo.
Delegación. Motivación. Sinergia.
Características de los diferentes perfiles
Herramientas y técnicas de liderazgo de equipos.
Evaluación de desempeño.
Feedback asertivo. Técnicas.
Negociación.
Cómo lograr acuerdos exitosos.
Dinámica virtual de coaching para trabajo en equipo.

MÓDULO 4

Gestión de indicadores clave para liderar resultados

Definición de indicadores clave de desempeño (KPI)
Diseño de tableros de control.
Seguimiento.
Definición de metas y objetivos.
Generación de cross selling y upselling.

RECORRIDO DE ESTE DIPLOMADO

Este diplomado fue presentado en más de 10 países, en español, inglés y portugués, con la participación de más de 100 empresas

ALGUNAS EMPRESAS QUE PARTICIPARON EN LOS DIPLOMADOS



▶ NEXTPERFORM